

IMMOBILIENBERATER/IN (w/m) GESAMTSCHWEIZERISCH

(Teil-/ Vollzeit), ab sofort oder nach Vereinbarung, unbefristet

Die Primova AG, ein dynamisches und etabliertes Unternehmen im Immobilienbereich mit Sitz in Cham, sucht engagierte Immobilienberater/innen (m/w), die mit Leidenschaft, Fachkompetenz und Zielstrebigkeit überzeugen. Bei uns steht die Zufriedenheit unserer Kunden sowie die professionelle und effiziente Vermittlung von Immobilien im Mittelpunkt.

Haben Sie ein Talent für Kommunikation und Verkauf? Dann ist es Zeit, in der Immobilienbranche durchzustarten! Werden Sie Teil des Erfolgs von Primova und verwirklichen Sie Ihre beruflichen Träume.

Ihre Aufgaben:

- Erstellen von Marktwertschätzungen und Ausarbeiten von effektiven Vermarktungsstrategien sowie Aufbereitung der Verkaufsdokumentationen
- Aktive Aufbau und Pflege Ihres Netzwerks und Kundenstamms
- Vermarktung und Durchführung von Besichtigungen bis zum Vertragsabschluss
- Ergründung von Interessenten, sowie deren Pflege in der internen Datenbank
- Führen von Verkaufsverhandlungen sowie Organisation von Beurkundungen
- Anwendung von modernen Tools und Hilfsmitteln für die Vermarktung von Immobilien

Ihr Profil:

- Einwandfreie Kommunikation in Deutsch (Wort/Schrift), jede weitere Sprache ist von Vorteil
- Planungs- und organisationsstarke Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Kundenorientierung und Professionalität sind für Sie selbstverständlich
- Sie sind proaktiv, selbständig, vertrauensvoll und arbeiten mit grossem Engagement und Leidenschaft
- Sicherer Umgang mit MS - Office - Programmen
- Gültiger Führerausweis Kategorie B und eigener PKW erforderlich
- Mindestalter: 20 Jahre +

Wir bieten Ihnen:

- Ein professionelles Arbeitsumfeld in einem dynamischen Team mit flachen Hierarchien
- Sie können Ihre Arbeitszeiten/Arbeitsort individuell und remote gestalten, um eine ausgewogene Work-Life-Balance zu fördern
- Interessante berufliche Perspektiven mit einem attraktiven Karrieremodell und Aufstiegsmöglichkeiten
- Wir fördern Ihren Erfolg durch Schulungen, Coachings und gemeinsame Events
- Externe Aus- und Weiterbildungen sowie in der internen Schulungsakademie
- Erfolgs- & Loyalitätsbonus

Zeit für einen Karrieresprung?

Bewerben Sie sich jetzt! Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an **info@primova.ch**. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!